Gouvernance de Projets et Négociations Internationales

EUROPE – MERCOSUR OU NOUVELLES DYNAMIQUES BRICS+

(Programme de Spécialisation Professionnelle)

DATES

Septembre 2026 – Juillet 2027

MODALITÉ

Hybride (Saclay + En ligne)

LANGUE

Portugais et Français

DATE LIMITE D'INSCRIPTION

18 décembre 2026



UN PROGRAMME DE FORMATION AVANCÉE POUR LES FUTURS NÉGOCIATEURS GLOBAUX.

CANDIDATURES

Inscription sur le site : www.caeseceaedd.org

Code: CEAEDD-GOV2027

ALTERNANCE ET FINANCEMENT

Formation compatible avec un format en alternance, selon la situation du/de la participant(e).
Possibilité de prise en charge par des entreprises, institutions ou organismes partenaires, conformément aux dispositifs en vigueur.

Gouvernance de Projets et Négociations Internationales

Vue d'ensemble du programme

Dans un contexte géopolitique fragmenté, la capacité à concevoir, négocier et mettre en œuvre des accords bilatéraux et multilatéraux constitue une compétence stratégique majeure.
Ce programme propose une approche multidisciplinaire qui intègre droit, gestion et sciences politiques.
Le participant développe une base solide en gouvernance mondiale, mais aussi une vision géostratégique (Europe–Amérique latine ou dynamiques BRICS), afin d'évoluer dans des fonctions de conseil, de diplomatie d'entreprise ou de gestion de projets internationaux.

INFORMATIONS IMPORTANTES

Accompagnement du CEAEDD dans la recherche de stage ou de projet de mise en situation professionnelle.
Stage intégré au parcours de formation, dans le pays de réalisation ou à l'étranger.
Possibilité de stage rémunéré, selon la structure d'accueil et la législation en vigueur.
Les projets professionnels ou de recherche peuvent remplacer le stage, selon le profil du participant.

QUE COUVRE LE PROGRAMME ?

- Gouvernance mondiale et géopolitique appliquée : lecture stratégique des scénarios internationaux, des institutions multilatérales et des dynamiques BRICS–Mercosur–Europe.
- Négociations internationales : techniques de négociation bilatérale et multilatérale, médiation d'intérêts et construction de consensus dans des environnements interculturels.
- Commerce, régulation et durabilité : analyse des accords, des barrières réglementaires, de la conformité et des agendas ESG dans les relations économiques internationales.
- Diplomatie institutionnelle et d'entreprise : positionnement des entreprises, des gouvernements et des organisations dans des contextes de coopération et de compétition globale.
- Gestion de projets internationaux : structuration, mise en œuvre et suivi de projets avec un focus sur l'impact, les risques et les résultats.



QUE POURRAI-JE FAIRE? (COMPÉTENCES)

- Maîtriser des techniques de négociation complexes et multilatérales (méthodes issues des pratiques de Harvard et des modèles européens).
- Comprendre l'architecture juridique des grands accords commerciaux (tarifs, barrières non tarifaires, clauses de durabilité).
- Piloter des projets internationaux de bout en bout, de la conception à l'évaluation de l'impact (Project Cycle Management).
- Agir avec intelligence interculturelle dans des environnements diversifiés, en réduisant les risques de conflit et en renforçant la coopération.

QUI DEVRAIT PARTICIPER ?

• Professionnels visant une carrière dans les organisations internationales et les ONG.
• Cadres et responsables des relations internationales, des affaires gouvernementales et du commerce international.
• Juristes, avocats et consultants intervenant en droit international et arbitrage.
• Représentants de chambres de commerce, agences d'exportation et institutions publiques.

POURQUOI PARTICIPER ?

- Développer une vision stratégique pour agir dans des négociations internationales complexes.
- • Renforcer les compétences nécessaires pour évoluer dans les organisations multilatérales, le secteur public, les entreprises internationales et les cabinets de conseil.
- Apprendre à partir d'études de cas réels et construire un projet appliqué immédiatement utile à votre parcours professionnel.
- Intégrer un réseau international d'experts, d'institutions et de partenaires de l'écosystème France–Brésil–Europe.
- Obtenir un certificat de formation avancée aligné sur les référentiels européens de formation continue.

COMMENT ? (MÉTHODOLOGIE)

• Études de cas : analyse de réussites et d'échecs réels dans la mise en œuvre d'accords internationaux.
• Projet capstone : développement d'un plan d'internationalisation ou d'une proposition de politique publique, servant de portefeuille professionnel.
• Ateliers appliqués : simulations de négociation, rédaction stratégique et prise de décision en contexte multiculturel.
• Accompagnement individualisé : mentorat académique et professionnel tout au long du parcours.

COÛTS

- **Tarif total adulte : sur demande**.
- **Tarif jeune (jusqu'à 21 ans) :** bourses et tarifs différenciés sur candidature.

Conditions spéciales pour les institutions partenaires du CAESE | CEAEDD.