



**PACT FOR
SKILLS** *Leader*

An initiative of the European Commission

Governança de Projetos e Negociações Internacionais

EUROPA-MERCOSUL OU NOVAS DINÂMICAS BRICS+.

(Programme de Spécialisation Professionnelle)

DATAS

Março – Julho 2026

MODALIDADE

Híbrido (Saclay + Online)

LÍNGUA

Português e Francês|Inglês

PRAZO DE INSCRIÇÃO

28 de Fevereiro de 2026

**UM PROGRAMA DE FORMAÇÃO
AVANÇADA PARA OS FUTUROS
NEGOCIADORES GLOBAIS.**



CANDIDATURAS

INSCRIÇÃO NO SITE WWW.CAESECEAEDD.ORG

Código: CEAEDD-GOV2026

ALTERNÂNCIA E FINANCIAMENTO

Formação compatível com formato de alternância, conforme a situação do participante.
Possibilidade de custeio por empresas, instituições ou organismos parceiros, de acordo com os dispositivos vigentes.

Governança de Projetos e Negociações Internacionais

Visão Geral do Curso

Num cenário geopolítico fragmentado, a capacidade de desenhar, negociar e implementar acordos bilaterais é uma competência rara e valiosa. Este programa oferece uma abordagem multidisciplinar que integra Direito, Gestão e Ciências Políticas.

O diferencial deste curso reside na sua arquitetura modular: todos os participantes adquirem uma base multidisciplinar em governança global, mas especializam-se numa região estratégica (Europa-América Latina ou Sul Global/BRICS), preparando-se para atuar como consultores, diplomatas corporativos ou gestores de projetos internacionais.

INFORMAÇÕES IMPORTANTES

Acompanhamento do CEAEDD na busca por estágio
Estágio integrado ao percurso formativo, no país de realização ou no exterior

Possibilidade de estágio remunerado, conforme a instituição de acolhimento e a legislação vigente
Projetos profissionais ou de pesquisa podem substituir o estágio, de acordo com o perfil do participante

QUOI (O QUE O CURSO ABORDA?)

- Governança Global e Geopolítica Aplicada: leitura estratégica de cenários internacionais, instituições multilaterais e dinâmicas BRICS–Mercosul–Europa.
- Negociações Internacionais: técnicas de negociação bilateral e multilateral, mediação de interesses e construção de consensos em ambientes interculturais.
- Comércio, Regulação e Sustentabilidade: análise de acordos, barreiras regulatórias, compliance e agendas ESG nas relações econômicas internacionais.
- Diplomacia Corporativa e Institucional: posicionamento de empresas, governos e organizações em contextos de cooperação e competição global.
- Gestão de Projetos Internacionais: estruturação, implementação e monitoramento de projetos com foco em impacto, risco e resultados.



QUE POURRAI-JE FAIRE? (COMPETÊNCIAS)

- Dominar as técnicas de negociação complexa e multilateral (metodologia Harvard e modelos europeus).
- Compreender a arquitetura jurídica dos grandes acordos comerciais (tarifas, barreiras não-tarifárias, cláusulas de sustentabilidade).
- Gerenciar projetos internacionais desde a concepção até a prestação de contas (Project Cycle Management).
- Atuar com inteligência cultural em ambientes diversos, minimizando riscos de conflito intercultural.

POURQUOI (POR QUE PARTICIPAR?)

- Desenvolver uma visão estratégica para atuar em negociações internacionais de alta complexidade.
- Fortalecer competências para trabalhar em organismos multilaterais, setor público, empresas globais e consultorias.
- Aprender com estudos de caso reais e construir um projeto aplicado com utilidade profissional imediata.
- Integrar uma rede internacional de especialistas, instituições e parceiros do ecossistema França–Brasil–Europa.
- Obter certificado de formação avançada alinhado aos referenciais europeus de formação continuada.

QUEM DEVE PARTICIPAR?

- Ideal para profissionais que buscam Carreiras em Organismos Internacionais e ONGs.
- Departamentos de Relações Internacionais e Governamentais de multinacionais.
- Escritórios de Advocacia focados em Direito Internacional e Arbitragem.
- Câmaras de Comércio e Agências de Exportação.

COMMENT? (METODOLOGIA)

- Estudos de Caso: Análise de sucessos e fracassos reais na implementação de acordos.
- Capstone Project: Desenvolvimento de um plano de internacionalização ou análise de política pública, que servirá como portfólio profissional.

CUSTOS

- **Valor Total Adulto:** € 2.850 (até 6x no cartão).
- **Valor Jovem (até 21 anos):** Bolsas e valores diferenciados mediante candidatura.

Condições especiais para instituições parceiras do CAESE|CEAEDD.



**PACT FOR
SKILLS** *Leader*

An initiative of the European Commission

Gouvernance de Projets et Négociations Internationales

EUROPE – MERCOSUR OU NOUVELLES DYNAMIQUES BRICS+

(Programme de Spécialisation Professionnelle)

DATES

Mars – Juillet 2026

MODALITÉ

Hybride (Saclay + En ligne)

LANGUE

Portugais et Français

DATE LIMITE D'INSCRIPTION

20 mars 2026

**UN PROGRAMME DE FORMATION
AVANCÉE POUR LES FUTURS
NÉGOCIATEURS GLOBAUX.**



CANDIDATURES

Inscription sur le site : www.caeseceaedd.org

Code: CEAEDD-GOV2026

ALTERNANCE ET FINANCEMENT

Formation compatible avec un format en alternance, selon la situation du/de la participant(e).

Possibilité de prise en charge par des entreprises, institutions ou organismes partenaires, conformément aux dispositifs en vigueur.

Gouvernance de Projets et Négociations Internationales

Vue d'ensemble du programme

Dans un contexte géopolitique fragmenté, la capacité à concevoir, négocier et mettre en œuvre des accords bilatéraux et multilatéraux constitue une compétence stratégique majeure.

Ce programme propose une approche multidisciplinaire qui intègre droit, gestion et sciences politiques.

Le participant développe une base solide en gouvernance mondiale, mais aussi une vision géostratégique (Europe–Amérique latine ou dynamiques BRICS), afin d'évoluer dans des fonctions de conseil, de diplomatie d'entreprise ou de gestion de projets internationaux.

INFORMATIONS IMPORTANTES

Accompagnement du CEAEDD dans la recherche de stage ou de projet de mise en situation professionnelle.

Stage intégré au parcours de formation, dans le pays de réalisation ou à l'étranger.

Possibilité de stage rémunéré, selon la structure d'accueil et la législation en vigueur.

Les projets professionnels ou de recherche peuvent remplacer le stage, selon le profil du participant.

QUE COUVRE LE PROGRAMME ?

- Gouvernance mondiale et géopolitique appliquée : lecture stratégique des scénarios internationaux, des institutions multilatérales et des dynamiques BRICS–Mercosur–Europe.
- Négociations internationales : techniques de négociation bilatérale et multilatérale, médiation d'intérêts et construction de consensus dans des environnements interculturels.
- Commerce, régulation et durabilité : analyse des accords, des barrières réglementaires, de la conformité et des agendas ESG dans les relations économiques internationales.
- Diplomatie institutionnelle et d'entreprise : positionnement des entreprises, des gouvernements et des organisations dans des contextes de coopération et de compétition globale.
- Gestion de projets internationaux : structuration, mise en œuvre et suivi de projets avec un focus sur l'impact, les risques et les résultats.



QUE POURRAI-JE FAIRE? (COMPÉTENCES)

- Maîtriser des techniques de négociation complexes et multilatérales (méthodes issues des pratiques de Harvard et des modèles européens).
- Comprendre l'architecture juridique des grands accords commerciaux (tarifs, barrières non tarifaires, clauses de durabilité).
- Piloter des projets internationaux de bout en bout, de la conception à l'évaluation de l'impact (Project Cycle Management).
- Agir avec intelligence interculturelle dans des environnements diversifiés, en réduisant les risques de conflit et en renforçant la coopération.

POURQUOI PARTICIPER ?

- Développer une vision stratégique pour agir dans des négociations internationales complexes.
- Renforcer les compétences nécessaires pour évoluer dans les organisations multilatérales, le secteur public, les entreprises internationales et les cabinets de conseil.
- Apprendre à partir d'études de cas réels et construire un projet appliqué immédiatement utile à votre parcours professionnel.
- Intégrer un réseau international d'experts, d'institutions et de partenaires de l'écosystème France–Brésil–Europe.
- Obtenir un certificat de formation avancée aligné sur les référentiels européens de formation continue.

QUI DEVRAIT PARTICIPER ?

- Professionnels visant une carrière dans les organisations internationales et les ONG.
- Cadres et responsables des relations internationales, des affaires gouvernementales et du commerce international.
- Juristes, avocats et consultants intervenant en droit international et arbitrage.
- Représentants de chambres de commerce, agences d'exportation et institutions publiques.

COMMENT ? (MÉTHODOLOGIE)

- Études de cas : analyse de réussites et d'échecs réels dans la mise en œuvre d'accords internationaux.
- Projet capstone : développement d'un plan d'internationalisation ou d'une proposition de politique publique, servant de portefeuille professionnel.
- Ateliers appliqués : simulations de négociation, rédaction stratégique et prise de décision en contexte multiculturel.
- Accompagnement individualisé : mentorat académique et professionnel tout au long du parcours.

COÛTS

- **Tarif total adulte** : 2 850 € (jusqu'à 6 versements par carte).
- **Tarif jeune (jusqu'à 21 ans)** : bourses et tarifs différenciés sur candidature.

Conditions spéciales pour les institutions partenaires du CAESE | CEAEDD.